



Atelier « Matin formation » le 1er février 2011, dès 7 h 30-

## ***Jean-Pierre Lauzier a le coeur aux ventes !***

**Longueuil, le vendredi 14 janvier 2011** - La Chambre de commerce et d'industrie de la Rive-Sud (CCIRS) invite ses membres et non-membres à assister au « Matin formation » avec le conférencier Jean-Pierre Lauzier qui aura lieu le 1er février 2011 et qui portera sur le perfectionnement des outils de vente et de marketing.

Sous le thème le coeur aux ventes, l'activité s'adresse aux entrepreneurs, dirigeants, vendeurs, bref, tout ceux qui entretiennent une étroite relation avec leur clientèle. Une opportunité d'acquérir une approche innovatrice et indispensable.

Le coeur aux ventes offre une nouvelle façon de penser et de procéder pour vendre non seulement des produits et services, mais également des idées.

*« Vos clients potentiels vous semblent indifférents? Ils ne perçoivent pas la pleine valeur de ce que vous leur proposez? Alors arrêtez-vous et examinez votre approche. Que recherche un acheteur? Que veut-il vraiment et pourquoi achète-t-il? »*

*Concentrons-nous sur pourquoi un client achète plutôt que sur comment vendre, car aujourd'hui, malgré la similarité des produits, le profil des acheteurs a grandement changé. Pour rester dans la course, vous devez donc saisir les préoccupations, désirs et problèmes du client. Et pour vous démarquer, quoi de mieux que de trouver les véritables passions qui vous animent? Dès lors, une nouvelle force d'attraction vous propulsera vers des sommets inespérés. »*

**-Jean-Pierre Lauzier**

Conférencier, formateur et coach d'affaires  
JPL Communications inc.

**Lieu**  
**Hôtel Sandman**

999, de Sérigny, Longueuil, J4K 2T1  
7 h 30 à 10 h (déjeuner et formation)

-30-

Francis Villeneuve / **Agent en communication / CCIRS**  
450.463.2121, poste 224 / fvilleneuve@ccirs.qc.ca

